

FAQ from Customers お客様からのよくあるご質問

Q. 新店舗立ち上げの販売促進施策を行いたい。
 どのような手法があるの？

A. 様々な手法をご提案することが可能です。

新店舗立ち上げ、おめでとうございます！

例えば新店舗来店促進のために次のような手法はいかがでしょう。

- ・ランディングページを制作し、広告でターゲット層に向けてリーチを狙っていく
- ・ポスティングの手法でエリアを選定し、ターゲット層に情報を届け集客効果をアップさせる

まずは今回の施策はどういう人がターゲットなのか、目的は何かを明確にして一緒に考えて組み立てていきましょう！



Rush Information ラッシュ紹介コーナー

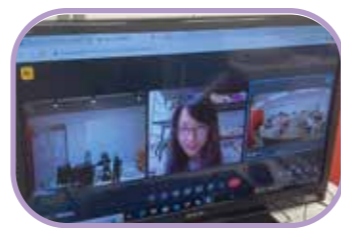
Google Meet でつながる、ラッシュのワークスタイル

ラッシュでは名古屋本社、東京オフィス、そして在宅勤務のメンバー全員が Google Meet で繋がり、いつでも近くにいるような状況でコミュニケーションを取りながら仕事をしています。

円滑な連携が可能で、効率よく業務が進められています。

在宅メンバーの中には九州在住のメンバーもおりますが、まるで隣の席に座っているような身近な存在です！

密にコミュニケーションをとって、アットホームな職場環境です！



Editor's Note 編集後記

もう9月ですね！時間が過ぎるのは本当に早いです。まだまだ暑くてぐったりしている堀田です。季節の変わり目は体調を崩しやすくなりますので、しっかり食事や睡眠をとって、体調管理に努めたいと思います。皆さんもご自愛ください！

担当：堀田

 **Rush International** <https://www.rush-i.com/>
 株式会社ラッシュ・インターナショナル

[本社] 〒460-0002 名古屋市中区丸の内3-6-27 EBSビル2F TEL:052-950-6003 FAX:052-950-6004

[東京] 〒141-0022 東京都品川区東五反田1-21-9 ウィスタリア東五反田ビル10F TEL:03-6811-5830 FAX:03-6811-5840

※重要 ニュースレターに関するお問い合わせ・ご意見・ご要望は <info@rush-i.com> までお願いします。お届け先の変更や、ニュースレター送付不要の際もお知らせいただければ幸いです。



Rush International NEWS LETTER

Message from President

みなさんの記憶にも新しいビッグモーターの事件。社長の会見を見ていて、企業規模は全く違いますが、同じ経営者として色々と思うところがあります。

企業なので、売上や利益に目標の数値があることも、その目標に向けて経営陣含めすべての社員が一生懸命考え、達成に向けて一人一人が最大限の努力をするのは当たり前のことです。

また、ラッシュのような数十人の小さな会社であっても、日々起こっている色々なことを私が全て知っているのか？と問われると、知らないことがあるのも事実です。

ビッグモーターが掲げた利益目標自体がダメなわけではなく、また社長が知らないことがあることも普通のことだと私は思いますが、「目標達成がノルマ化し、降格などの恐怖で不正を招いた仕組み」と

「本当に不正を知らなかったとしても、そんな重大なことは知らないでは済まされない、それは経営者が気づけないのがダメでしょ」というレベル感の問題だと思っています。

※個人的には「社長が何も知らないわけではない」と思っていますが（笑）

仕事の仕方や顧客への対応姿勢などについて、自分の思いを社員に話す機会は沢山ありますが、受け取る人の性格や考え方、経験や能力の高低などによって、同じように話しても伝わり方や理解のされ具合が全然違うことは、約30年社長業をやってきて私自身も実感しています。

上司という役割は、相手に合わせてその点をやりくりするのがとても大変で難しい（でも、それが仕事）です。

利益を出さないということがダメなのではなく、そのために不正をしてでもやるんだという体質に会社全体としてなっていたことがダメなことです。

実際、利益目標をずっと達成できなかったら、会社は社員に給料やボーナスを支払えませんから、会社が利益を出すのは他ならぬ社員たち自身のためでもあるわけです。

また降格人事があること自体も別段、悪いことではありません。

職種や役職が変われば、責任の範疇が減り、業務自体の難易度も変わって、給与が下がることもあるというのも、ごく当たり前のことです。

このあたりは会社側と働く社員双方の「納得感」「理不尽ではない」が重要と私は考えています。

なんでもすべて社員が100%納得し、一切理不尽もない、というのはどんな素敵な会社でも、さすがにできないと思いますが、

思い通りではなくても多少は嫌な面があっても

「そうか、そういうことなんだな」レベルで十分で、私は理念に沿った考え方に対してキチンと筋を通すということを意識し、その考え方を直属の部下が理解してその下へと広げてくれる状態を目指しています。



Rush社内に聞いてみた!

- 今月のお題 -

もし生まれ変わるなら 何になりたい?



倉田

自分

自分が割と好きなので(笑)
また、自分自身に生まれてきたいですね。
質問の意図と違う答えかもしれませんが、
特に生まれ変わりたいものは
他にありませんので。



中島

プロ野球選手

とりあえずドラフト1位指名されて
1億円貰いたい!
その後も名誉と財産が手に入りそう〜
もしくは、そのお母さん。
大谷翔平くん希望します!



成瀬

星空

綺麗な星になれたら
人間の心も
癒せるかと!



高木

カピバラ

人間以外に生まれても、
のんびりゆったりお風呂を楽しめたら
いいな〜との思いから。
ニホンザルでも
いいかもしれませんね。



堀田

イケメン男性

かなりのイケメンで、
モテ過ぎて困ってしまう
男性になりたいです。
それはそれで大変かもしれないけど
男性として楽しんでみたいです!



梅村

自分

自分が良いけど、
違う人生を歩んでみたい!
医者、パティシエ、国際弁護士、
ダンサー…
今世のポテンシャルでは
無理なことをやりたい。



加納

うさぎ

走るのがものすごく遅いので、
早く走ることができて
なおかつ可愛いうさぎが
いいな〜と思います。



坂口

超絶美人かイケメン

単純に可愛い人と
イケメン好きなのもありますが、
生まれ変われるなら
そっち側の人間になって
人生イージーモードとか
言ってみたくです(笑)



田中 (育休中)

猫

欲を言うなら野良猫ではなく
家猫になって、きちんとご飯を
もらって甘えたいときに甘えて
遊んで、自由気ままに
過ごしてみたいです。



松岡

人

やっぱり人間がいいかなと。
また人になって、
今は逆の明るい人生を
歩んでみたいと思います。



小川

猫

いつか猫を飼うのが夢というも
あるけれど猫のように
日向で居眠りしているような、
のんびりした毎日を
楽しみたいです。



児玉

イルカ

海が好きなので、
広い海を優雅に泳げる
イルカになってみたいです。
高くジャンプできるのも楽しそう!



横地

舞台の演出家

今世では文才やセンスに
恵まれなかったのですが、
来世では才能に恵まれて生まれたいです。
音楽や舞台装置、
キャストなど全体を考えて、
好きな世界観をつくり
あげてみたいです!



奥村

大富豪

お金持ちに生まれ変わって、
違う人生を歩んでみたいです。
お金が余るほどあったら
どんな暮らしになるんだろうと、
想像してみても
分かりません(笑)



大西

男性

今自分が理想とする
タイプの男性に
なってみたいです笑



竹田

背の高い人に

大人になっても
ミニモニサイズ(古いかな)なので
服選びも大変だし、色んな場所に
手が届かないし。
せめて今より10cm高い世界で
過ごしてみたいです。



坂本

高身長男性

服が好きなので、
男性用のファッションを
思いっきり楽しみたいです。
また、今流行っている
メンズメイクも
勉強したいです。



伊藤

自分

人生の岐路で
今とは違う道を歩んで、
また違う人生を
楽しめたらいいな、と
思います。



佐藤

ピアニスト

ピアノは2本の手と1本の足だけで、
色々な世界を表現できる
凄いな楽器だと思います。
そんなピアノを自在に操る
ピアニストになってみたい!



大森

また、自分。

選択!の場面で、
違う方を生きてみたい。笑
※充分、今も楽しいですが
※ドラマでもありましたが、
何周かしてみたい。笑



渡辺

猫

幼い頃から猫を飼っていて、
大好きな動物です。
自由気ままに好きなところで寝て、
好きなときに食べて…憧れます。

