

～第22期経営計画説明会&忘年会～

2022年12月21日（水）に開催いたしました！
去年に続き、感染症対策に万全を期して、無事に開催することができました！

ラッシュメンバーだけではなく、
日頃お世話になっているパートナー企業・スタッフの方々もご参加いただく大切な行事です。

第1部は22期の経営計画説明会。

社長の倉田から新しい計画や方針の説明があり、
リーダーからもリーダービジョンの説明をしてもらいました。

今回新たな企画、「ラッシュは営業できる社員がいない。

このような中、自分たちがお給料をもらうために大事なことは何か？」をテーマに、
社員のみでグループ討論を行い発表しました。

改めて「お客様から選ばれる理由」を考えさせられました。

第2部は忘年会で、美味しい食事を楽しみながら
「抽選で3名に豪華プレゼント」「社長賞」があり、

笑顔あふれる会で盛り上がりました♪

今年もいよいよスタートです。

経営方針をしっかり理解し、目標に向かって社員一同頑張ります！



Editor's Memo

2023年最初のニュースレターです。
今月のアンケートは新年の幕開けにふさわしく(?)、
「座右の銘」を聞いてきました！

今年もRushの最新情報をお届けしますので、
どうぞよろしくお願いたします。

会社情報



<https://www.rush-i.com/>

〔本社〕〒460-0002
名古屋市中区丸の内3-6-27 EBSビル2F
TEL:052-950-6003 FAX:052-950-6004

〔東京〕〒141-0022
東京都品川区東五反田1-21-9 ウィスタリア東五反田ビル10F
TEL:03-6811-5830 FAX:03-6811-5840

※重要 ニュースレターに関するお問い合わせ・ご意見・ご要望は
<info@rush-i.com>までお願いします。
お届け先の変更や、ニュースレター送付不要の際も
お知らせいただければ幸いです。

ニュースレター

社長からのご挨拶

謹賀新年
明けましておめでとうございます。

2023年1月、ラッシュは創業から29年、法人化して22期を迎えることになりました。
創業した時には、こんなに長く会社が続くとか、
社員がこんなに沢山いてくれるという状態を想像することはできませんでした。

先月、恒例の指針発表会&忘年会を開催し、
改めて社員と多くのステークホルダーのみなさんと共にラッシュが大事にしていることを
確認することができました。

これを言う「そんなことないでしょう!」と思う人が多いようなのですが(汗)、
私は本当にお客様に対して「これを買ってください」というのが苦手、というか
好きではありません。
だからラッシュには創業以来、営業担当者がいません。
世間的には私一人が営業をしている、という形になっているとは思いますが……
でも自社で扱えるコンテンツやサービスで
「これはこのお客様にとって絶対に良いな」というコトやモノが明確にあった場合、
「提案」という形でその良さをお客様に理解してもらおうという仕事はとても好きです。
どうやったら良さが伝わるかな、どう伝えたら「それ、いいね」って思ってくれるかな、ということ
を考えていく思考の仕事は、ラッシュが大事にしている「相手の立場に立つ」ということを
そのまま具現化しているようなことです。

「買ってください!」と言えないから、お客様のことを沢山知って、
沢山コミュニケーションして、沢山考えて
「それ、いいね、欲しいです」と言ってもらおう工夫をこの29年間、
ずっと続けてきてラッシュは存続しています。
いわゆる、私が好きなのは提案(営業)のスタイルです。

今のラッシュのメンバーたちも、
みんな営業はしたくないと言っています(笑)。
理由は色々あると思いますが、でも会社はお客様に選んでもらって、
サービスを買ってもらえないと潰れてしまいますので、
私たちは「提案力」×「知識」×「相手の立場に配慮する」ということを
これからも突き詰めていこう、と思っています。





Rushメンバーアンケート

★座右の銘は何ですか

倉田 @kurata_rush

時は金なり

時間はすべての人に平等に1日24時間。時間を無駄にすることが、私は一番勿体ないことだと思います。

堀田 @hotta_rush

継続は力なり

継続して地道に成果を積み重ねていけば、いずれは目標は達成できると思っています。まずは根を張り、実になるように地道に頑張る！それが自分です。

梅村 @umemura_rush

為せば成る

大体のことは強い気持ちがあれば、やり遂げることが出来ると思います。メンタルに左右されることのないブレない気持ちを大事にしたいです。

加納 @kanou_rush

雨降って地固まる

振り返ったときに「あの事があったから良い状態になったな」と思えるため、常に心に留めておきたいです。

横地 @yokochi_rush

有言実行

やりたいことや好きなことを言葉にします。そうすると、やらざるを得ない状況になりますし、周りの人が助けてくれることもあります！

伊藤 @itou_rush

なんとかなるさ

人生は苦しことばかりでない。頑張っていれば何とかいい方向に向かうはず、といつも心で思っています。

坂本 @sakamoto_rush

人生山あり谷あり

暗い出来事があった際、いつまでも下を向いて後悔してもしょうがないので、そのうち良いことがあると思って気楽に生きることを心掛けています。

佐藤 @satou_rush

足るを知る者は富む

お金やモノ、承認欲求など世俗的な欲に振り回されず、本当に必要なものを自身の価値判断でしっかりと選び、豊かに暮らしていきたいです。

田中 @tanaka_rush

明日は明日の風が吹く

何かと不安が多い世の中ですが、ストレスを溜めすぎるのは嫌なので、ある程度成り行き任せに過ごしています。

奥村 @okumura_rush

情けは人の為ならず

人の為に情けをかけると巡り巡っていつか自分に良い報いが返ってくる。人に親切に生きていきたいなと思い、心に留めている言葉です。

成瀬 @naruse_rush

継続は力なり

何事も途中で諦めてしまったら、そこで終わってしまう。諦めずに頑張れば報われる日が来るから！

理念について

常に考え、自分で判断できることは自分で判断する

会社には様々な立場の人がいますが、「聞いていないから分からない」「教えてもらっていないからできない」といった言葉はどの立場の人とも言ってはならないと教えられています。

自分の分かる範囲で考え、「こう思うけどどうなのか？」と自分の意見も持ちつつ上司や先輩に伺いを立てることが社会人として最低限の対応だと思います。

もちろん上の立場になればなるほど広い視野で物事を俯瞰することができるため、最適解は上司の方が持っている可能性が高いです。

だからといって「なんでも教えてもらえる」という考え方を持つことは成長を阻害する要因になります。

私は部下にこのことを伝えていく立場にありますが、自分自身もやってしまっていないか、常に振り返っていきたいです。

今月のご相談

翻訳

コロナ禍の影響もあり、一時期はあまり問い合わせがなかった翻訳ですが、最近は海外から日本への旅行者も増え、インバウンドが戻りつつある影響からか、翻訳の問い合わせが増え始めております。

弊社では、20ヵ国語以上対応&ネイティブチェックによる精度の高い翻訳が特徴です。

会議資料やパンフレットの翻訳から、

医療や裁判などの専門的な分野まで幅広く行っています。

また、翻訳だけでなく、そのままパンフレットやWebサイトの制作も併せて対応可能です。

弊社では希少言語や翻訳のみのご要望にも対応しておりますので、いつでもお問い合わせください！